**Q：安利营销人员如何赚钱？**

**A：**1、安利营销人员主要通过以下两种方式获得月度报酬：

1）销售/经销产品佣金：公司会根据营销人员向消费者销售产品的个体月度销售业绩，按月计算发放报酬，报酬比率最高为21%（具体的报酬比例请留意每年公司的公告）

2）经销商推广服务费：表现优秀的经销商将有机会获得公司邀请，提供营销推广服务，对于核准的经销商，公司将按月发放预先约定的定额服务费。此后，公司会根据经销商在前个服务周期的实际工作表现、推广绩效和市场实际需要再行决定是否续发服务要约以及新约定的服务费额度。

2、除了月度报酬以外，安利公司还会根据营销人员为公司提供的市场推广服务，以及在协助公司培育人才方面所做出的贡献，向符合一定资格的营销人员发放年度奖金和成长奖励计划奖金。安利事业并没有发展上限，耕耘和付出决定收益和回报。